

O HEAD HUNTER"

Josh McDowell

Um "head hunter", pessoa especializada em contratar executivos para empresas, contou-me o seguinte:

- Quando descubro um executivo para uma organização, gosto de deixá-la desarmado. Ofereço um drinque, tiro o paletó e o colete, afrouxo o nó da gravata, coloco os pés em cima da mesa e falo sobre beisebol, futebol, família ou qualquer outro assunto, até que ele se sinta à vontade. Quando percebo que ele está descontraído, debruço-me sobre a mesa, olho firme dentro de seus olhos e pergunto:

"Qual é seu objetivo na vida?" É impressionante ver como os executivos de alto nível se intimidam diante dessa pergunta. Um dia, durante uma entrevista com um candidato, procedi de maneira semelhante: coloquei os pés em cima da mesa e falei sobre futebol.

Em seguida, coloquei os cotovelos na mesa e perguntei: "Qual é seu objetivo na vida, Bob?" E ele respondeu, sem pestanejar:

"Ir para o céu e levar comigo o maior número de pessoas que puder." Pela primeira vez em minha carreira eu fiquei sem saber o que dizer.